

WIE IK BEN

PERSOONLIJKE GEGEVENS



Naam: Hilco H. de Roo
Geboortedatum: 06 September 1973
Nationaliteit: Nederlandse
Woonplaats: Muiderberg (Regio Amsterdam)
Telefoon: +31 (0)6-33 222 587
Email - Web: h@deroo.biz - www.deroo.biz

PROFIEL

Manager in B2B markten. Comfortabel in Challenger en High Competitive markets. Expert in indirect verkoopkanaal. Uitgebreide M&A kennis. Heb meerdere bedrijven overgenomen en samengevoegd. Meer dan 17 jaar ervaring in Telecom en ICT.

MIJN PROFESSIONELE ACHTERGROND

WERKERVARING 1/2

APRIL JANUARI
2013 - 2015
KEEPITSAFE - J2 GLOBAL
ALMERE - DUBLIN

GENERAL MANAGER

- Dagelijks management, waaronder eindverantwoording voor de P&L, Human Resources en Budgettering. Het team bestaat uit 12 professionals, waarvan er 10 in het kantoor in Nederland werken en 2 in het kantoor in Ierland
- M&A verantwoordelijk voor Nederland en België. Ik heb in deze periode 5 online backup bedrijven gekocht en geïntegreerd in KeepItSafe. Hierdoor is de totale omzet met meer dan 100% gegroeid in één jaar
- Blijvende organische groei van verkoop van backup diensten van 1% per maand gerealiseerd
- Introductie van nieuwe innovatieve diensten KeepItSafe Disaster Recovery en KeepItSafe Mobile in een snel veranderende markt en in een nieuw marktsegment voor de organisatie (B2B midmarket)
- KeepItSafe Nederland heb ik geïntegreerd in de J2 groep. Hierbij is onder andere het accounts receivable proces (Oracle) verhuisd naar het US hoofdkantoor

AUGUSTUS APRIL
2005 - 2013
BACKUP-CONNECT
INTERNATIONAL
(Nu KEEPITSAFE)
ALMERE

ENTREPRENEUR (40% EIGENAAR) EN COMMERCIEEL DIRECTEUR

- Eén van de eerste online backupbedrijven in Nederland uitgebouwd tot Nederlands grootste zakelijke aanbieder van online backups
- Verschillende online backupdiensten gekocht en samengevoegd
- Uitgebreid indirect verkoopkanaal opgebouwd met meer dan 1.000 resellers
- Jaar op jaar verkozen tot beste online backupaanbieder door de vakpers
- Bedrijf (wegens succes) in april 2013 verkocht aan KeepItSafe - een handelsnaam van j2 Global (NASDAQ)

2001 - 2005
Telfort
AMSTERDAM

SENIOR PRODUCT MANAGER BUSINESS VOICE & DATA

- Product verantwoordelijk voor Telfort Zakelijk
- Introductie van Data voor zakelijk mobiel (GPRS en 3G)
- Bedenken en ontwikkelen van nieuwe grensverleggende diensten voor de zakelijke markt, zoals Telfort Business Net en Data Only SIM
- Spil tussen Sales, Development, Operations
- Verantwoordelijk voor de 'Business' implementatie van CRM systeem Amdocs

MIJN PROFESSIONELE ACHTERGROND

WERKERVARING 2/2

1999 - 2001

TELFORT - BT
AMSTERDAM

(CORPORATE) SALES EXECUTIVE

- Directe verkoop van Telfort Zakelijk
- Rookie of the Year
- Naast MKB ook Account Manager voor Heineken en NS

1995 - 1999

RICOH
HUIZEN - AMERSFOORT

ACCOUNT MANAGER

- Directe verkoop van Ricoh Multifunctionals aan MKB
- 100% New business – cold canvas
- Door creatieve verkoop zeer veel verkocht binnen de makelaardij en bij apothekers

MIJN KENNIS ACHTERGROND

ONDERWIJS EN CURSUSSEN

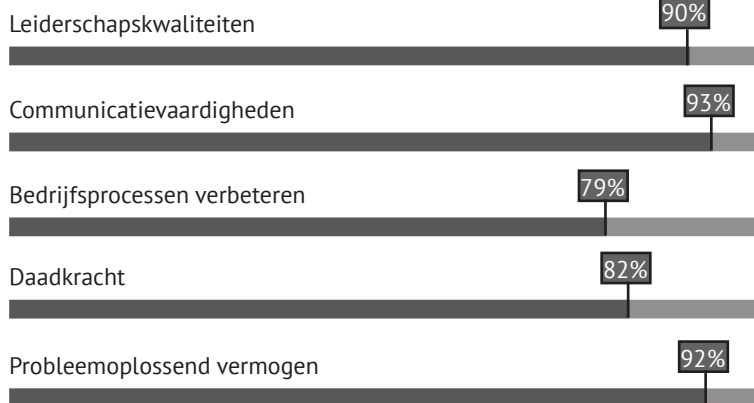
OPLEIDINGEN

2015-2016	MBA - IBO Business School
2003	Post-academic course NLP – 8 daagse cursus - De Baak
2001	NIMA B – Nederlands Instituut voor Marketing
2000	NIMA A – Nederlands Instituut voor Marketing
1998	NIMA Sales – Nederlands Instituut voor Marketing
'87-'90	MBO – Kweekschool voor de Handel (Business School) Amsterdam

WAAR IK GOED IN BEN

VAARDIGHEDEN & KENNIS

VAARDIGHEDEN



NEVENACTIVITEITEN

- Commissaris Sponsorcommissie Hockeyclub MHC Muiderberg
- Zeilinstructeur KNZ&RV de Heintjes
- Columnist bij WinMagPro

IT-KENNIS

- Sales Force
- Oracle
- Zoho CRM
- Adobe Dreamweaver
- Adobe InDesign
- Adobe Illustrator
- Adobe Photoshop
- Adobe Fireworks
- MS Office
- HTML
- ASP / .NET (lezen)
- SQL (lezen)

TALEN

NEDERLANDS

ENGELS

MOEDER
TAAL

ZAKELIJK
GOED